

SEMINAR

Konfliktmanagement & Verhandeln für Rechtsanwälte

*Verhandlungskompetenz und
persönliche Souveränität*

**29.–30.
OKTOBER
2020**

ZIELSETZUNG

- Sie wissen, wie ein Verhandlungs- und Konfliktbeilegungsgespräch gewinnbringend zu strukturieren und zu führen ist.
- Sie lernen mit emotionalen Situationen umzugehen.
- Sie erkennen den Einfluss des Unbewussten auf das Verhalten.
- Sie beobachten Ihr eigenes Verhalten im Gespräch und nehmen bewusst Einfluss darauf.

TEILNEHMER/INHALT

Als Rechtsanwalt/Rechtsanwältin verhandeln Sie täglich. Zum einen für Ihre Klienten mit Gegenparteien und deren Vertretung, zum anderen aber auch mit Ihren Geschäftspartnern, Mitarbeitern und Klienten. Nicht selten sind diese Begegnungen emotional aufgeladen. Eigene und fremde Emotionen spielen eine wichtige Rolle – auch und gerade jene, deren wir uns nicht bewusst sind. Konstruktives und zielgerichtetes Verhalten in solchen Situationen lässt sich üben – das Seminar bietet Gelegenheit dazu.

In einem Rechtsstreit zwischen zwei sich trennenden Inhabern eines erfolgreichen Architekturbüros verhandeln Sie mit dem Gegenanwalt über die Trennungsmodalitäten, wobei es der Gegenanwalt nicht lassen kann, immer wieder mit einer Strafanzeige gegen Ihren Klienten zu drohen. Ihr Klient ärgert sich aufs Größte. Die Verhandlung droht zu platzen.

Wie können Sie auf eine konstruktive Fortsetzung der Verhandlung hinwirken?

Sie stehen kurz vor Ablauf der letztmaligen gerichtlichen Frist zur Replik nachdem eine gerichtliche Vergleichsverhandlung gescheitert ist. Ihr Klient ruft Sie emotional aufgeladen an, übt unmissverständliche Kritik daran, dass keine sinnvolle Einigung gefunden wurde und beklagt, dass das gerichtliche Verfahren viel zu lang und aufwändig sei.

Wie führen Sie dieses Gespräch konstruktiv?

AUSBILDUNGSMETHODE

Inputpräsentationen sowie verschiedene interaktive Verhandlungs- und Kommunikationsübungen, Reflexionen und Analysegespräche ermöglichen intensives praktisches Lernen.

Zur Vorbereitung und Vertiefung erhalten die Teilnehmer das Buch von Daniel Girsberger und James T. Peter, *Aussergerichtliche Konfliktlösung – Kommunikation, Konfliktmanagement, Verhandlung, Mediation, Schiedsgerichtsbarkeit*, Zürich 2019.



INFORMATIONEN

Trainer



James T. Peter
Dr. iur. Rechtsanwalt und
Mediator SAV/SKWM, LL.M.
(SAV anerkannter Trainer)

Ort und Termin

29./30. Oktober 2020
Bellevue Mediation,
Sophienstrasse 2, Zürich

Arbeitszeiten

29. Oktober 2020	17.00–20.00h
30. Oktober 2020	09.00–17.00h

Kosten

CHF 970.–
(inkl. Buch «Aussergerichtliche
Konfliktlösung», Teilnehmer-
unterlagen, Pausenerfrischung)

Organisation

James T. Peter, Bellevue Mediation, Zürich

Anmeldung

peter@bellevue-mediation.ch

